

ŠAHOVSKI SAVEZ FEDERACIJE BOSNE I HERCEGOVINE

UPRAVNI ODBOR

MJERILA I KRITERIJI za izbor najpovoljnije ponude za organizaciju i održavanje zvaničnih takmičenja u organizaciji ŠSFBiH

Kriteriji za izbor najpovoljnije ponude domaćina zvaničnih takmičenja u organizaciji ŠSFBiH nisu formirani, niti su usagrašeni sa nekim postojećim normativima u ovoj oblasti u šahovskim savezima susjednih zemalja. U tom smislu potrebno je definisati osnovne odredbe koje će karakterizirati i olakšati odabir najpovoljnije ponude. Te odredbe ogledaju se u fiksnim i varijabilnim vrijednostima koje ponuda treba da sadrži.

Te odredbe ogledaju se u fiksnim i varijabilnim vrijednostima koje ponuda treba da sadrži.

A) Fiksne vrijednosti su obavezan sadržaj i usluga u svakoj ponudi i za svakog ponuđača, formira ih Savez, a odnose se na obaveze organizatora po pitanju:

- Postojanja sale za odigravanje turnira,
- Usluge smještaja, taksi, i putnih troškova za sudije, internacionalne majstore i velemajstore,
- pokrivanja troškova kotizacije za internacionalne majstore i velemajstore,
- nagrada pobednicima,
- štampanja biltena i vođenja evidencije,
- računarski podržanog parovanja,
- objavljivanja rezultata na internetskim stranicama i portalima,
- roka otkazivanja uslijed više sile, malog broja učesnika i drugih nepredviđenih okolnosti, itd.

B) U varijabilne ili individualne vrijednosti ponude spadaju sljedeći elementi sa preporučenim procentima učešća u konačnom odabiru najpovoljnije ponude:

1. cijena smještaja (35%)

- Cijena smještaja podrazumijeva pojedinačni iznos koji Ponuđač dostavlja u svojoj ponudi. U cijeni je potrebno uračunati puni pansion za igrača, koji se ocjenjuje prema dodatnim kriterijima:
 - noćenje u dvokrevetnim sobama
 - noćenje u trokrevetnim sobama
 - noćenje u višekrevetnim sobama
 - doručak (švedski sto/standardni)
 - ručak
 - večera
 - osvježavajući napici prije i za vrijeme partije itd.
- Kriteriji ne podrazumijevaju kvalitet ishrane, iako bi i to mogli svrstati u varijabilne vrijednosti ponude. Kvalitet ishrane bi se ocjenjivao ili ponudom jelovnika ili predugovorom sa budućim organizatorom.

2. kategorizacija smještaja igrača (15%)

- Kategorizacija smještaja mora biti po važećim kriterijima koje je propisala Međunarodna ili državna organizacija koja se bavi kategorizacijom smještajnih kapaciteta (hotel, motel, hostel, restoran sa sobama za odmor, prenoćišta, itd.).
- Kategorizacija podrazumijeva jasno određenu kategoriju smještaja na osnovu koje se određuje cijena boravka i visina i kvalitet usluge koju potencijalni organizator pruža.
- Kriteriji za organizaciju nisu isti za sva takmičenja. Tako je za Premijer ligu potrebno da smještaj bude više kategorije/više zvjezdica (minimalno 3, a može se usloviti i 4 zvjezdice), nego za organizaciju kadetskih i omladinskih prvenstava.

3. ambijent odigravanja turnira i partija (15%)

Svaki organizator-ponuđač dužan je da obezbijedi

- salu za održavanje turnira

- Ovaj kriterij podrazumijeva uređenost i kvalitet prostorije ili prostorija u kojem se turnir i partije odigravaju. Centralna prostorija ili više prostorija moraju:

- biti dovoljno prostrane površinski i volumenski, da prime i sve igrače, ali i izvjestan broj publike i gledalaca,
- imati dovoljan broj stolova i stolica, te fizički izdvojen prostor koji se može odvojiti ukrasnim stubićima i trakama,
- imati prostor za sudiju,
- biti dobro osvjetljene, ali ne pod direktnim sunčevim zrakama, odnosno moraju imati mogućnost spuštanja roletni ili zastora, kako sunce ne bi igračima smetalo u toku partije,
- u neposrednoj blizini imati sanitarni čvor za muškarce i žene,
- prostor za pušače,
- bar za osjećenje,
- prostor za analizu i igranje blic i rekreativnih partija
- biti svježe obojene i uredno i korektno opremljene
- imati mogućnosti grijanja, ventilacije i klimatizacije.

- Sljedeće ponude treba da sadrže visine iznosa kotizacije i ovi kriteriji su numerički jasni i decidni, ali moraju biti javni:

- Smještaj i naknade-putne troškove za sudije, internacionalne majstore i velemajstore,
- Pokrivanje troškova kotizacije za internacionalne majstore i velemajstore,
- Nagrade pobjednicima

- Sljedeće ponude su obaveza ponuđača i mogu, ali i ne moraju da sadrže visine iznosa kotizacije, a mogu biti i dogovorno riješeni između davalaca usluga i potencijalnog organizatora:

- Štampanje biltena i vođenje evidencije,
- Operatera za računarski podržano određivanje parova i tabele,
- Objavljivanje rezultata na internetskim stranicama i portalima

- Ova ponuda je uvedena zbog mogućnosti negativnih posljedica i otkazivanja turnira, te treba dogоворити рокnakon којег потенцијални понуђаč мора snositi punu одговорност за otkazivanje:

- Што duži rok otkazivanja uslijed nepredviđenih okolnosti

- Nabrojane kriterije moguće je vrednovati prema važnosti sadržaja koji je neophodan ili manje neophodan za uspješnu organizaciju takmičenja. Sadržaji se poredaju po rednom broju, tj. važnosti i na osnovu rednog broja dodjeljuju se bodovi.

4. geografska udaljenost domaćina od gradova iz kojih stižu ekipi i igrači (10%)

- Geografska udaljenost je kriterij koji direktno utiče na cijenu i broj učesnika turnira, jer udaljeni krajevi Bosne i Hercegovine, nažlost, nisu omiljeni u suprotnim krajevima. Tako se ponavlja problem organizacije turnira u Bihaću za Goražde i obratno, u Neumu za Tuzlu i slično. S tog aspekta, moguće je napraviti kriterij u kojem se decidno može utvrditi zbir potrebnih kilometara, koje svi učesnici trebaju preći da bi došli do potencijalnog domaćina turnira.

- Prema ovom kriteriju najbolje mjesto je geografski centar Bosne i Hercegovine, te bi u tom smislu trebalo predložiti da se kao mogućnost ostavi da se svaki sljedeći turnir organizuje u drugom kantonu, gradu ili regiji.

5. prirodno okruženje (5%)

- Prirodno okruženje je subjektivni faktor, koji se može odrediti na osnovu interesa šire društvene zajednice, međunarodnih turističkih tour – operatora ili domaćih i stranih turističkih agencija. Prirodne ljepote je teško kategorisati, ali postoje ocjene gostiju, pa čak i učesnika turnira u prethodnim takmičenjima, na osnovu kojih se mogu dati pojedinačne ocjene prirodnom okruženju u kojem bi se trebao održati turnir.

6. mogućnost pružanja dodatnih aktivnosti igračima (5%)

- Dodatne aktivnosti koje Organizator može ponuditi su sadržaji u sklopu ponude smještajnog objekta, gradskih, tj. općinskih sadržaja, koji su omogućeni učesnicima u rekreativno-sportskom aspektu, izletima, posjetama kulturnim znamenitostima itd.

7. ostale dodatne ponude u smislu komparativnih prednosti nad konkurentima (5%)

- Potencijalni ponuđač može da elaborira prednosti svoje ponude i da ih komparira sa ostalim učesnicima tendera. U ovom kriteriju sadržani su svi elementi koji nisu obuhvaćeni prethodnim kriterijima.

8. Finansijski interes Saveza (10%)

- Dodatni kriterij je ponuda budućeg organizatora za finansijsku naknadu Savezu u konkretnom finansijskom iznosu ili drugom obliku naknade (marketinške, uslužne, itd.)

ZAKLJUČAK

Neke od ponudbenih teza je moguće vrednovati, a neke su subjektivne. One koje je moguće vrednovati su nosioci ponude i najveći procentualni iznosi učešća u ukupnoj ponudi (cijena i kategorizacija smještaja).

Neophodno je napomenuti da se u svim ovim kriterijima mora definisati svaki pojedinačno i odrediti precizne obaveze ponuđača po vrsti varijabilne vrijednosti koju nudi, minimalnih uslova za igru i smještaj, koje prirodno okruženje ima prednost i po kojem osnovu, koje su dodatne aktivnosti i imaju li stvarnu vrijednost za igrače, kao i koje su to komparativne prednosti u ponudi (ponuda niža za određeni procenat od najniže dostavljene, visina naknada i honorara, kvalitet ishrane koji nije sadržan u kategorizaciji, posjeta prirodnim ljepotama i znamenitostima, itd.)